



Delårsrapport januari – mars 2017

Moberg Pharma AB (Publ)

Q1

Q2

Q3

Q4





FORTSATT STARK ÖKNING AV EBITDA

”Året har startat intensivt med fokus på våra större varumärken, inklusive nyförvärven, som utvecklas väl och bidrar till både tillväxt och lönsamhet. Den utökade lanseringen i Japan innebär möjligheter på en av världens största marknader och vår pipeline avancerar enligt plan”, säger Peter Wolpert, VD Moberg Pharma.

FÖRSTA KVARTALET (JAN-MAR 2017)

- Nettoomsättning 104,6 MSEK (69,5)
- EBITDA 16,7 MSEK (3,4)
- EBITDA för den kommersiella verksamheten 21,0 MSEK (7,0)
- Rörelseresultat (EBIT) 6,9 MSEK (0,5)
- Resultat efter skatt -3,0 MSEK (-5,6)
- Resultat per aktie -0,17 SEK (-0,40)
- Operativt kassaflöde per aktie -0,17 SEK (-0,25)

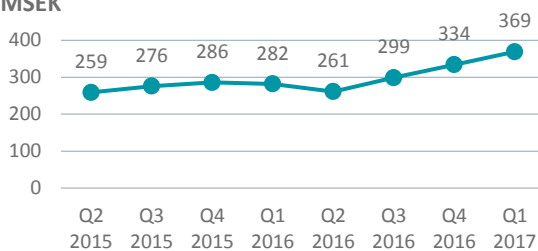
VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET

- Rikstäckande lansering i Japan av Zanmira® Nail (Kerasal Nail®)
- Utökad distribution för New Skin® Spray via Walmart och Walgreens
- Valberedningen föreslår Sara Brandt till ny styrelseledamot

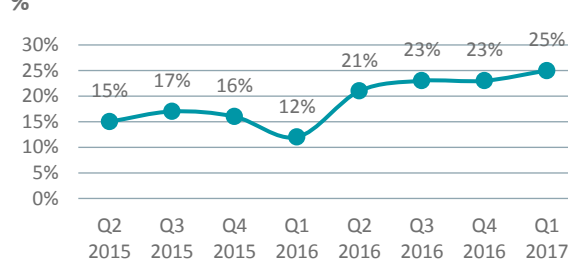
VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET

- Utökad distribution för Dermoplast® via Walmart och CVS

Försäljningsintäkter, rullande 12 mån
MSEK



EBITDA-marginal, rullande 12 mån
%



TELEFONKONFERENS

VD Peter Wolpert presenterar rapporten vid en telefonkonferens klockan 15.00 idag, den 9 maj 2017. Telefon 08-566 426 95



VD-KOMMENTAR

Året har startat intensivt med fokus på våra större varumärken, inklusive nyförvärven, som utvecklas väl och bidrar till både tillväxt och lönsamhet. Den utökade lanseringen i Japan innebär möjligheter på en av världens största marknader och vår pipeline avancerar enligt plan.

Under det första kvartalet ökade omsättningen med 51 % till 104 MSEK och EBITDA femdubblades från 3,4 MSEK till 16,7 MSEK. Tillväxten är framförallt driven av våra förvärv, New Skin® och Dermoplast®, som tillsammans med Kerasal Nail® står för betydligt mer än två tredjedelar av försäljningen och en ännu högre andel av lönsamheten. Kerasal Nail® har en fortsatt stark utveckling med bibehållen marknadsandel sedan föregående års nylansering. Samtidigt ser vi en något svagare utveckling för våra mindre varumärken, vilket är en naturlig följd av att vi väljer att satsa resurserna där de ger störst utdelning. Vi ser goda möjligheter att fortsätta driva organisk tillväxt för våra stora varumärken.

Vi är förväntansfulla inför den utökade lanseringen av Zanmira® Nail (Kerasal Nail®) i Japan som startar med full kraft under det andra kvartalet. Den rikstäckande kampanjen sker i direkt samarbete med vår lokala samarbetspartner CMIC Group och är en betydande satsning från deras sida. Om lanseringen faller väl ut kan Japan komma att bli en av våra största distributionsmarknader. Samtidigt fortskrider vårt samarbete med Menarini runt om i Asien. Distributörsförsäljningen minskade något under det första kvartalet på grund av högre lagernivåer i Asien, medan försäljningen till distributörer i Europa ökade.

Vår pipeline fortsätter att avancera. För BUPI väntar närmast ansökningarna om att påbörja fas 3-programmet medan patientrekryteringen till fas 3-studierna för MOB-015 fortskrider och förväntas slutföras under året. I en färsk undersökning bland närmare 90 amerikanska läkare framgår ett betydande behov av en produkt som MOB-015. Resultaten stärker oss i vår uppfattning om potentialen i vår pipeline där jag personligen ser MOB-015 som bolagets största tillgång.

Närmast avvaktar vi utfallet av den japanska lanseringen, där merparten av produktleveranserna för lanseringen sker och faktureras under andra kvartalet. Vi ser också fram emot att följa utvecklingen för våra största varumärken med utökad distribution för våra förvärv och starkare försäljningsargument för Kerasal Nail® lagom till högsäsongen i USA.

Peter Wolpert, VD Moberg Pharma



OM MOBERG PHARMA

Moberg Pharma utvecklar och marknadsför receptfria produkter som lindrar hudåkommor och smärta. Produktportföljen består av väletablerade globala varumärken i attraktiva nischkategorier med fokus på utvärtes behandling. Långsiktigt eftersträvar bolaget en EBITDA-marginal på 25 procent med en sund tillväxt. Vägen dit går via lönsam tillväxt från strategiska varumärken, värdeskapande förvärv och kommersialisering av utvecklingsprojekt.

STARK VARUMÄRKESPORTFÖLJ I 40 LÄNDER

På bara tio år har Moberg Pharma etablerat en framgångsrik verksamhet vars fokus på innovation och kommersiell förmåga har resulterat i snabb och lönsam tillväxt. Vi väster stor vikt vid engagemang, kreativitet och entreprenörsanda. Arbetet bedrivs i tvärfunktionella team med hög kompetens genom hela värdekedjan. Vi identifierar fortlöpande möjliga förvärv inom ramen för bolagets inriktning, varefter vi framgångsrikt introducerar och driver tillväxt för våra nischprodukter. För att optimera bolagets försäljningspotential har vi etablerat en egen marknadsförings- och försäljningsverksamhet för receptfria produkter i USA, utvecklat ett globalt distributörsnätverk i 40 länder samt nyligen startat direktförsäljning i Storbritannien.

Vår främsta kommersiella produkt är Kerasal Nail®/Nalox™, en receptfri produkt med kliniskt bevisad effekt för naglar drabbade av nagelsvamp. Produkten säljs under namnen Nalox™/Naloc™, Emtrix®, Zanmira® och Kerasal Nail® (USA)¹ och distribueras via en direktförsäljningsorganisation i USA och Storbritannien respektive tio samarbetspartner med avtalade rättigheter på fler än 60 marknader, inklusive de större EU-marknaderna, Kanada, Kina, Japan och Sydostasien.



¹ Varumärkena Nalox™ och Naloc™ ägs av Moberg Pharmas samarbetspartners och Moberg Pharma har inte någon äganderätt till dessa varumärken.



UTVECKLINGSPROJEKT MED TVÅ PRODUKTER I FAS 3

Moberg Pharma har utvecklat en pipeline med läkemedelskandidater i sen klinisk fas vars marknadspotential överstiger värdet av bolagets nuvarande portfölj. MOB-015 är nästa generations nagelsvampsbehandling som riktar sig till både receptfria- och receptbelagda marknader världen över (bl.a. den attraktiva receptbelagda marknaden i USA). Nagelsvamp är mycket vanligt och förekommer hos cirka 10 % av befolkningen. Det finns ett stort behov av bättre utvärtes behandling utan risk för systemiska biverkningar. BUPI är avsedd för smärtlindring vid inflammation och sårbildning i munnens slemhinnor (oral mukositis eller OM), som en allvarlig komplikation vid cancerbehandling. OM drabbar årligen cirka 400 000 patienter i USA och kan förhindra fullföljd cancerbehandling samt orsaka kostsam sjukhusvård.

Båda läkemedelskandidaterna befinner sig i fas 3 och har potential att bli marknadsledande inom sina respektive nischer.

MOB-015



Nagelsvamp

- Topikalt terbinafin
- Målprofil: Snabb synlig förbättring och bäst läkningsgrad (bland utvärtes preparat)

Status: Fas 3-program initierat under Q3 2016

- Under Q3 2016 påbörjades rekrytering av 750-800 patienter till två fas 3-studier i Nordamerika och Europa. Målet är att slutföra rekrytering under H2 2017.
- Primär effektvariabel: fullständig klinisk läkning av stortånageln och negativa svamptester efter 52 veckor.



Patent: Skydd till 2032

- Patent beviljat på stora marknader, inkl. USA, EU och Japan.
- Patent omfattar nya topikala formuleringar av allylaminer (inklusive terbinafin), samt behandlingsmetoder för nagelsvamp med de nya formuleringarna.



Fas 2-data: Ledande data för svårt angripna naglar

- 54 % mykologisk läkning vid 60 veckor
- 100 % negativ odling vid 60 veckor
- 1000x mer terbinafin i nagel jämfört med oralt
- 40x mer terbinafin i nagelbädden jämfört med oralt



Uppskattad årlig försäljningspotential: 250 - 500 MUSD

BUPI

Smärtlindring vid oral mukositis

- Sugtablett med bupivakain
- Målprofil: Bättre och längre smärtlindring än befintliga produkter

Status: Fas 3-ansökan förberedelser pågår

- Förberedelser av fas 3-programmet pågår i samarbete med Mobergs partner Cadila Pharmaceuticals. Målet är att skicka in ansökan Q2 2017.
- Under Q1 2017 genomfördes rådgivande möten med hälsovårdsmyndigheter i Sverige och Tyskland.

Patent: Skydd till 2031

- Patent beviljat i EU. Pågående ansökningar i USA och Kanada.
- Patent omfattar sugtabletter och andra formuleringar med ett lokalanestetikum, däribland bupivakain, för mun eller svalg samt användning vid oral mukositis hos cancerpatienter.

Fas 2-data: Väsentligt bättre smärtlindring än standard

- Primär effektvariabel: 31% lägre smärta i BUPI-gruppen (högsta VAS-värdet i mun/svalg, $p = 0,0032$)
- Endast i mun: 50% lägre smärta i BUPI-gruppen ($p = 0,0002$)

Uppskattad årlig försäljningspotential: 50 - 100 MUSD

MOB-015 – FAS 3 STUDIER PÅGÅR

En ny utvärtes behandling mot nagelsvamp med svampdödande, keratolytiska och uppmjukande egenskaper. Bolagets patenterade formuleringsteknologi möjliggör att höga koncentrationer av en beprövad svampdödande substans (terbinafin) transporteras in i och genom nageln. Eftersom MOB-015 appliceras lokalt undviker man biverkningar förknippade med tablettbehandling. Av en ny undersökning bland läkare i USA framgår att det råder stor efterfrågan på bättre utvärtes behandlingar och att en majoritet av läkarna skulle föredra MOB-015 framför befintliga behandlingsalternativ (både utvärtes och i tablettform) om fas 3-resultaten uppnår målprofilen. Bolaget uppskattar försäljningspotentialen för produkten till 250 - 500 miljoner dollar årligen.

BUPI - BUPIVAKAIN SUGTABLETT – FAS 3 FÖRBEREDELSE PÅGÅR

En innovativ patentsökt formulering med den beprövade substansen bupivakain i form av en sugtablett för behandling av smärta i munhålan. I januari 2016 rapporterade Moberg Pharma positiva resultat från en fas 2-studie där BUPI utvärderades för cancerpatienter med oral mukositis som första indikation. Moberg Pharma uppskattar den årliga försäljningspotentialen för produkten till 50 - 100 miljoner dollar, givet framgångsrik kommersialisering inom oral mukositis och ytterligare åtminstone en indikation.



VERKSAMHETENS UTVECKLING UNDER 2017

Våra tre största varumärken står för en allt högre andel av bolagets totala tillväxt och lönsamhet, och vi ser fram emot utfallet av lanseringen i Japan som kan bli en av våra största marknader. Vår pipeline avancerar enligt plan.

PÅ MARKNADEN

Direktförsäljning – Stark utveckling för våra tre största varumärken Kerasal Nail®, New Skin® och Dermoplast®

Vår direktförsäljning ökade under första kvartalet med 88 % jämfört med föregående år. Integrationen av de förvärvade varumärkena New Skin® och Dermoplast® går enligt plan och tillsammans med Kerasal Nail® står de numera för betydligt mer än två tredjedelar av omsättningen och en ännu högre andel av lönsamheten, med god tillväxtpotential. Utvecklingen för de mindre varumärkena är svagare medan utvecklingen i Storbritannien är fortsatt positiv och går enligt plan.

I januari säkerställdes ytterligare distributionsmöjligheter för New Skin® Spray via Walmart och Walgreens. De första leveranserna genomfördes i mitten av mars och försäljning sker nu i 3 900 Walmart-butiker och fler än 1 500 Walgreens-butiker. I april säkrades ytterligare distributionskanaler (Walmart och CVS) för en andra produkt från varumärket Dermoplast®, vilket sammantaget möjliggör ökad tillväxt framöver.

Kerasal Nail® har en fortsatt stark position på den amerikanska marknaden med bibehållen marknadsandel, 27 %, jämfört med föregående år. Genom nya kliniska studier, har vi dokumenterat att patienter ser märkbar förbättring redan efter en vecka, vilket stärker våra försäljningsargument (claims) inför högsäsongen i USA.

Distributörsförsäljning – Möjligheter på en av världens största marknader

Efter en framgångsrik testlansering i Japan under 2016 inleds lagom till högsäsongen en rikstäckande lansering av Zanmira® Nail (Kerasal Nail®) i landet. CMIC Group, Moberg Pharmas lokala samarbetspartner, ansvarar för lanseringen som täcker in ett flertal större städer och fler än 8 000 apotek.

Samtidigt pågår lanseringar runtom i Asien i samarbete med Menarini. Vi har redan ledande positioner på flera av marknaderna i Sydostasien, medan ytterligare andra marknader kommer att ta längre tid att utvärdera.

Under första kvartalet påverkades försäljningen svagt negativt av relativt höga lagernivåer i Asien och Kanada medan försäljningen till distributörer i Europa ökade.

I PIPELINE

MOB-015 – vår främsta tillgång i pipeline

Rekryteringen till de två fas 3-studierna för MOB-015 fortskrider och förväntas slutföras under året. En färsk marknadsundersökning² bland närmare 90 amerikanska läkare visar att det finns stor efterfrågan av bättre utvärtes behandlingar av nagelsvamp. Sju av tio uppger att de skulle föredra utvärtes behandling framför terbinafintabletter (det mest förskrivna läkemedlet globalt). Sex av tio läkare uppger att de skulle föredra MOB-015 framför befintliga utvärtes läkemedel; endast 3 % är exempelvis helt nöjda med den ledande konkurrenten. En stor andel av läkarna vill också använda MOB-015 i kombination med terbinafintabletter. Resultaten i undersökningen stärker ytterligare vår uppfattning om potentialen för MOB-015. Vi har inlett diskussioner med ett antal potentiella kommersialiseringspartners avseende MOB-015 vilket är ett utmärkt sätt för oss att fördjupa vår förståelse för marknaden och bygga relationer som kan leda till framtida affärer.

BUPI – klartecken för ansökan om fas 3

Under det första kvartalet genomfördes de planerade mötena med hälsovårdsmyndigheter i Sverige och Tyskland (Scientific Advice meetings) och vi har nu fått den feedback vi behöver för att färdigställa ansökningar avseende fas 3-programmet för BUPI. Vi förväntar oss att ansökan om en fas 3-studie i Indien kommer att inlämnas under andra kvartalet av Cadila Pharmaceuticals, Moberg Pharmas partner som ansvarar för att finansiera och genomföra den aktuella studien. Vi avvaktar fortsatta diskussioner med myndigheter och andra potentiella partners innan ytterligare någon fas 3-studie initieras.

² Lifesci Capital Equity Research, Survey of Physicians on the Treatment of Onychomycosis, 4 april 2017



KONCERNENS OMSÄTTNING OCH RESULTAT

OMSÄTTNING

Under första kvartalet 2017 uppgick nettoomsättningen till 104,6 MSEK (69,5), en ökning med 51 % jämfört med motsvarande period föregående år. Efter förra årets förvärv står de tre största varumärkena Kerasal Nail®, Dermoplast® och New Skin® för betydligt mer än två tredjedelar av omsättningen och en ännu högre andel av lönsamheten. Försäljningen av Kerasal Nail®/Emtrix®/Nalox™ stod för 32,7 MSEK (32,1), Dermoplast® stod för 21,3 MSEK (0) medan övriga produkter bidrog med 50,8 (37,4) MSEK. Direktförsäljningen ökade med 88 % under det första kvartalet. Renstat för avyttringar och förvärv minskade direktförsäljningen emellertid med 8 %³. Direktförsäljningen för Kerasal Nail® i USA ökade dock med 10 % under perioden så minskningen hänförs till de mindre varumärkena i portföljen.

Distributörsförsäljningen, renstat för avyttringar sjönk med 9 %⁴. Observera att distributörsförsäljningen varierar mellan kvartal och inte direkt speglar efterfrågan och den gångna periodens försäljning i apoteksled, eftersom beställningar för respektive marknad sker samlat vid 2-3 tillfällen per år. Under Q1 påverkades försäljningen av relativt höga lagernivåer i Asien och Kanada medan försäljningen till distributörer i Europa ökade.

Produkterna New Skin®, PediaCare® och Fiber Choice® förvärvades den 7 juli 2016 och ingår från och med detta datum i resultaträkningen. Produkten Dermoplast® förvärvades 30 december 2016 och ingår i resultaträkningen från den 1 januari 2017. I jämförelsesiffrorna ingår även de produkter som avyttrades den 1 april 2016 (JointFlex®, Vanquish® och Fergon®). För helåret 2016 ingår även PediaCare® (förvärvades 7 juli 2016 och avyttrades 19 december 2016).

Merparten av bolagets fakturering sker i amerikanska dollar och i euro, varför vi är beroende av kursutvecklingen för dessa valutor gentemot den svenska kronan. Under första kvartalet 2017 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs om 8,92 SEK, att jämföra med 8,46 SEK under första kvartalet 2016. Motsvarande siffror för euro var en genomsnittlig kurs om 9,51 SEK, att jämföra med 9,32 SEK under första kvartalet 2016. Därmed hade valutaeffekter en positiv effekt på omsättningen. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 43 % jämfört med första kvartalet 2016.

Övriga rörelseintäkter utgörs av valutakursförändringar på rörelsefordringar. I övriga rörelseintäkter för helåret 2016 ingår även forskningsanslag samt en reavinst om 41,1 MSEK i samband med försäljningen av varumärkena JointFlex®, Fergon® och Vanquish®.

Fördelning av rörelsens intäkter (TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Produktförsäljning	104 311	69 452	334 304
Milstolpebetalningar	239	-	-
Nettoomsättning	104 550	69 452	334 304
Övriga rörelseintäkter	115	-	49 211
Summa rörelsens intäkter	104 665	69 452	383 515

Nettoomsättning per kanal (TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Egen försäljning, organisk	35 897	38 965	172 789
Egen försäljning, förvärv och avyttringar	55 782	9 801	94 430
Produktförsäljning till distributörer, organisk	12 637	14 166	60 565
Produktförsäljning till distributörer, förvärv och avyttringar	-	6 520	6 520
Milstolpebetalningar	239	-	-
SUMMA	104 550	69 452	334 304

³ 14 % minskning vid fasta valutakurser

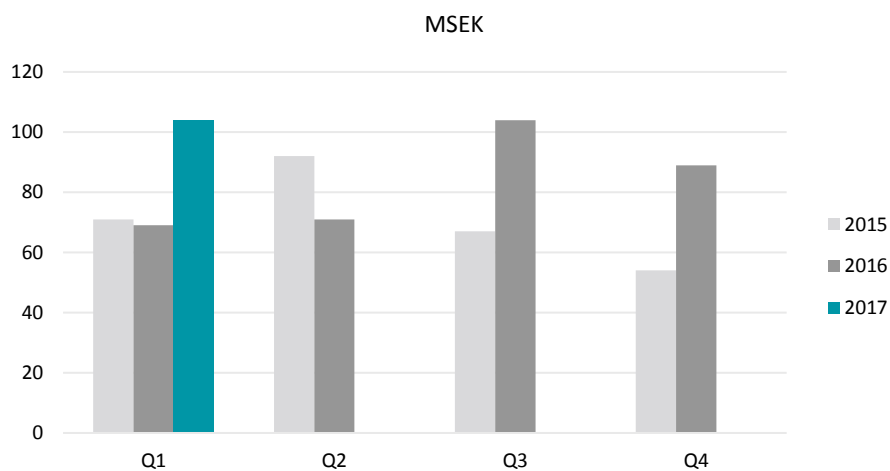
⁴ 9 % minskning vid fasta valutakurser



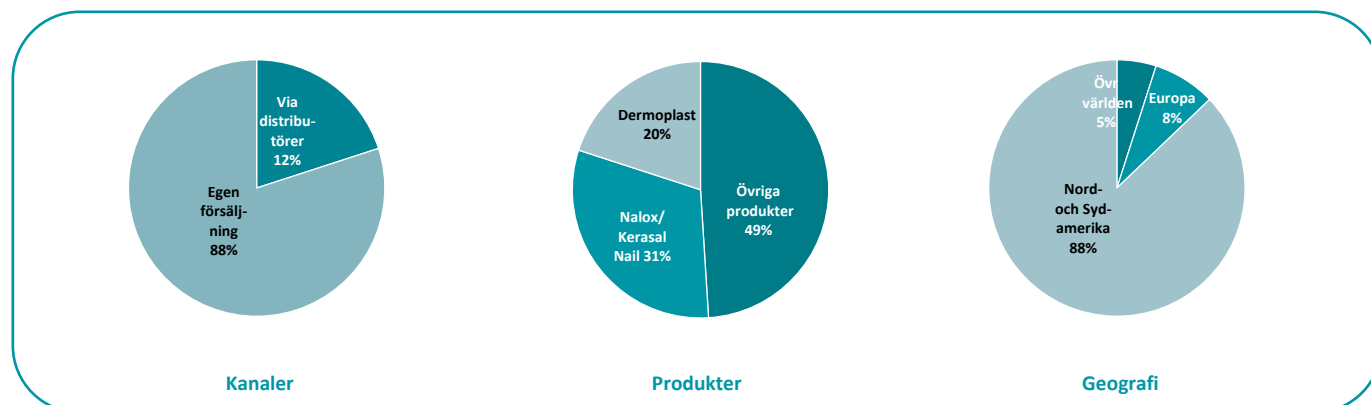
Nettoomsättning per produktgrupp (TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Kerasal Nail®/Nalox	32 703	32 085	151 289
Dermoplast®	21 268	-	-
Avyttrade produkter (JointFlex®, Fergon®, Vanquish®, PediaCare®)	-	16 321	32 540
Övriga produkter	50 579	21 045	150 475
SUMMA	104 550	69 452	334 304

Nettoomsättning per geografisk marknad (TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Europa	7 851	5 281	19 412
Nord- och Sydamerika	91 535	41 063	248 814
Övriga världen	5 164	6 786	33 583
Avyttrade produkter (JointFlex®, Fergon®, Vanquish®, PediaCare®)	-	16 321	32 540
SUMMA	104 550	69 452	334 304

Intäkter från produktförsäljning per kvartal



Nettoomsättningens fördelning i procent, januari – mars 2017





RESULTAT

Rörelseresultatet för det första kvartalet 2017 uppgick till 6,9 MSEK (0,5). Kostnad för sålda varor uppgick till 31,7 MSEK (20,6), vilket ger en bruttomarginal på produktförsäljningen på 70 % (70). Rörelsens kostnader, exklusive kostnad för sålda varor under kvartalet uppgick till 66,0 MSEK (48,3), där merparten utgjordes av försäljningskostnader om 44,0 MSEK (34,9) exklusive avskrivningar⁵. Försäljningskostnaderna utgjorde därmed 42 % (50) av den totala omsättningen.

Resultat efter finansnetto uppgick till -3,2 MSEK, jämfört med -7,3 MSEK för första kvartalet 2016. Resultatet stärktes av ökad försäljning (till följd av förvärvet av Dermoplast[®], New Skin[®] och Fiber Choice[®], effekten dämpas dock av avyttringen av JointFlex[®], Fergon[®] och Vanquish[®]). Avskrivningskostnaderna ökade också till följd av förvärven, avskrivningar på produkträttigheter var 9,2 MSEK (2,5).

Periodens resultat efter skatt blev -3,0 MSEK (-5,6) och totalresultatet blev -7,4 MSEK (-10,7). I totalresultatet ingår valutakursomräkningar om -4,4 MSEK till följd av den försvagade amerikanska dollarkursen sista mars jämfört med årsslutet 2016.

EBITDA-marginalen för kvartalet uppgick till 16 % (5). Rensat för kostnader för FoU/affärsutveckling för framtida produkter uppgick EBITDA-marginalen för den kommersiella verksamheten till 20 % (10).

EBITDA Sammanställning (TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Nettoomsättning	104 550	69 452	334 304
Kostnad sålda varor	-31 715	-20 603	-101 355
Bruttovinst	72 835	48 849	232 949
%	70%	70%	70 %
Försäljningskostnader	-44 044	-34 865	-156 618
Administrationskostnader	-5 748	-5 005	-20 520
Forsknings- och utvecklingskostnader – kommersiell verksamhet ¹⁾	-1 817	-1 596	-5 068
Övriga rörelseintäkter/rörelsekostnader	-193	-366	42 788
EBITDA från den kommersiella verksamheten	21 033	7 017	93 531
%	20%	10%	28 %
Forsknings- och utvecklingskostnader - framtida produkter ²⁾	-1 839	-1 622	-6 100
Affärsutvecklingskostnader	-2 528	-1 969	-9 524
EBITDA	16 666	3 426	77 907
%	16%	5%	23 %
Avskrivningar	-9 764	-2 923	-15 735
Rörelseresultat (EBIT)	6 902	503	62 172

1) Forsknings- och utvecklingskostnader – kommersiell verksamhet inkluderar FoU-kostnader för nya produktvarianter under befintliga varumärken, regulatoriskt arbete och kvalitet.

2) Forsknings- och utvecklingskostnader - framtida produkter inkluderar FoU-kostnader för helt nya produktkandidater.

⁵ Avskrivningar av produkträttigheter redovisas som försäljningskostnader i resultaträkningen.



FINANSIELL STÄLLNING

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital under kvartalet uppgick till 8,1 MSEK (3,9). Bolaget har en ökning av kapitalbindningen genom tillväxt i direktförsäljningsverksamheten via förvärv under 2016. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -2,9 MSEK (-3,6) för första kvartalet 2017.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -8,9 MSEK (-102,8 för Q1 2016 avser investeringar i företagsobligationer i USD) och består främst av balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten, se stycke "investeringar" nedan.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0 MSEK (290 för Q1 2016 avser erhållen likvid från obligationslån).

Likvida medel uppgick till 74,0 MSEK (228,8 MSEK) vid periodens slut.

INVESTERINGAR

Investeringar i immateriella tillgångar under 2017 avser balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten om 8,7 MSEK (3,8) samt produkträttigheter om 0,2 MSEK (0). Bolaget har tre pågående utvecklingsprojekt i sen fas som balanseras, MOB-015, BUPI samt nästa generation av Kerasal Nail®/Nalox™. Utöver balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten hade Moberg Pharma även utgifter hänförliga till forskning och utveckling som kostnadsfördes direkt i rapport över totalresultatet om 3,6 MSEK (3,2), varav 1,8 MSEK (1,6) var relaterade till framtida produkter.

FoU-utgifter (kostnader och investeringar) (TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
FoU-kostnader - nuvarande produkter	-1 817	-1 596	-5 068
FoU-kostnader - framtida produkter	-1 839	-1 622	-6 100
Avskrivningar av FoU-investeringar	-445	-256	-1 274
FoU kostnader (i rapport över totalresultat)	-4 101	-3 474	-12 442
Investeringar i balanserad FoU	-8 716	-3 827	-50 674
Avskrivningar av balanserade FoU-investeringar	284	110	667
Avskrivningar av övriga FoU-investeringar	161	146	607
Förändring FoU investeringar (i rapport över finansiell ställning)	-8 271	-3 571	-49 400
Totala FoU-utgifter	-12 372	-7 045	-61 842

SKULDER

Räntebärande skulder består av ett obligationslån om 600 MSEK med förfall den 29 januari 2021. Lånet löper med en rörlig ränta om STIBOR 3 mån + 6 %. Obligationslånet har inga kovenanter för den löpande verksamheten utan endast i det fall bolaget vill utöka lånet inom rambeloppet. Enligt IAS 39 ska obligationslånet redovisas efter avdrag för transaktionskostnader vilka periodiseras över lånets löptid, därav skillnaden mellan 600 MSEK och beloppet i rapporten över finansiell ställning som uppgår till 589,8 MSEK. Fullständiga villkor för obligationslånet finns tillgängliga på bolagets hemsida www.mobergpharma.se

Långfristiga ej räntebärande skulder består av en uppskjuten skatteskuld i det amerikanska dotterbolaget om 0,8 MUSD (7,5 MSEK).

Kortfristiga ej räntebärande skulder inkluderar tilläggsköpeskilling till Prestige Brands i samband med förvärvet av New Skin®, Fiber Choice® och PediaCare®. Totalt kan tilläggsköpeskilling om maximalt 2,5 MUSD komma att betalas, varav bolaget redovisar en skuld om 2,25 MUSD (20,1 MSEK). Tilläggsköpeskillingen begränsar Moberg Pharmas riskexponering relaterad till returer och vissa omkostnader för Fiber Choice® och PediaCare®.

STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Moberg Pharma har inga eventalförpliktelser. Ställda säkerheter utgörs av spärrade bankmedel om 0,7 MSEK.



FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

AKTIER

Aktiekapitalet uppgick vid periodens slut till 1 741 184,20 SEK (1 421 752,20), totalt antal utestående aktier uppgick till 17 411 842 stamaktier (14 217 522) med ett kvotvärde på 0,10 SEK.

OPTIONER

Totalt finns 851 960 utestående teckningsoptioner per den 31 mars 2017, om samtliga teckningsoptioner utnyttjas för teckning av aktier ökar antalet aktier med totalt 866 420 stycken, från 17 411 842 aktier vid periodens slut till 18 278 262 aktier.

UPPLYSNING OM ÄGARE

Bolagets största aktieägare per 2017-03-31:

Aktieägare	Antal aktier	% av röster och kapital
ÖSTERSJÖSTIFTELSEN	2 274 179	13,1
FÖRSÄKRINGSAKTIEBOLAGET, AVANZA PENSION	1 346 178	7,7
CUSTODY ACCOUNT FOR THE EXCLUSIVE	886 000	5,1
NORDNET PENSIONS FÖRSÄKRING AB	687 049	4,0
MERRIL LYNCH PROF CLEAR CORP	549 787	3,2
SOCIETE GENERALE	534 565	3,1
JP MORGAN BANK LUXEMBOURG S.A.	524 394	3,0
NORTAL CAPITAL AB	497 821	2,9
WOLCO INVEST AB ⁶	435 399	2,5
EUROCLEAR BANK S.A./N.V, W8-IMY	350 000	2,0
GRANDEUR PEAK INTERNATIONAL	334 194	1,9
LUNDMARK, ANDERS	282 000	1,6
GRANDEUR PEAK GLOBAL, OPPORTUNITIES	255 657	1,5
STATE STREET BANK & TRUST COM., BOSTON	225 000	1,3
SKANDIA, FÖRSÄKRINGS	206 769	1,2
DANICA PENSION	204 284	1,2
PRIORITET CAPITAL AB	200 000	1,2
SYNSKADADES STIFTELSE	172 201	1,0
ÖHMAN HJÄRT- LUNGFOND	165 000	1,0
ML, PIERCE, FENNER & SMITH INC	147 414	0,9
HYVÄT LEHDET RSM OY	129 404	0,7
SUMMA, 20 STÖRSTA ÄGARNA	10 242 295	58,8
Övriga aktieägare	7 169 547	41,2
TOTALT	17 411 842	100

⁶ Ägs av bolagets VD Peter Wolpert



ORGANISATION

Per den 31 mars 2017 hade Moberg Pharma-koncernen 37 anställda varav 68 % var kvinnor. 27 personer var anställda i moderbolaget, varav 70 % kvinnor.

MODERBOLAGET

Moberg Pharma AB (publ), org. nr 556697-7426, är moderbolag i koncernen. Verksamheten i koncernen bedrivs främst i moderbolaget (utöver försäljningsorganisationen i USA) och utgörs av forskning och utveckling, försäljning och marknadsföring samt administrativa funktioner. Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 31,3 MSEK för första kvartalet 2017, jämfört med 17,4 MSEK föregående år. Rörelsens kostnader, exklusive kostnad för sålda varor, uppgick till 21,8 MSEK (13,1) och resultat efter finansnetto uppgick till 4,9 MSEK (-8,3). Likvida medel uppgick till 39,3 MSEK (215,7) vid periodens slut.

RISKFaktorER

Att kommersialisera och utveckla läkemedel är kapitalkrävande aktiviteter med väsentlig riskexponering. De risker som bedöms ha en särskild betydelse för Moberg Pharmas framtida utveckling är kopplade till konkurrens och prisbild, produktion, prestationer från samarbetspartners och distributörer, resultat av kliniska studier, myndighetsåtgärder, produktansvar och försäkring, patent och varumärken, nyckelpersoner, konjunktürkänslighet, framtida kapitalbehov och finansiella riskfaktorer. Beskrivningen av dessa risker finns i årsredovisningen för 2016 på sidan 23.

Under det närmaste året bedöms marknadsutveckling, utveckling inom ingångna partnerskap, integration av förvärv och resultat av kliniska studier som de mest betydelsefulla riskfaktorerna.

FRAMTIDSUTSIKTER

Moberg Pharmas mål är att skapa värden och ge en bra avkastning till aktieägarna genom lönsam tillväxt, med en långsiktig EBITDA-marginal på minst 25 %. Bolagets tillväxtstrategi inkluderar organisk försäljningstillväxt, förvärv/inlicensiering av nya produkter samt kommersialisering av utvecklingsprojekt.

Under 2017 kommer fokus att ligga på att integrera förvärvade varumärken, stötta företagets distributörer och återförsäljare samt föra företagets fas 3-utvecklingsprogram framåt för att skapa framtida tillväxt. Moberg Pharma kommer att utnyttja kassaflödet från den löpande verksamheten till att främst investera i de pågående fas 3-studierna av MOB-015. Bolaget kommer också att fördjupa kommersialiseringssplanerna för utvecklingsprojekten och etablera relationer med potentiella partners för marknadsintroduktion i flera regioner.



RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET (KONCERNEN)

(TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Nettoomsättning	104 550	69 452	334 304
Kostnad sålda varor	-31 715	-20 603	-101 355
Bruttovinst	72 835	48 849	232 949
Försäljningskostnader ¹⁾	-53 294	-37 472	-170 833
Affärsutvecklings- och administrationskostnader	-8 345	-7 034	-30 290
Forsknings- och utvecklingskostnader	-4 101	-3 474	-12 442
Övriga rörelseintäkter	115	-	49 211
Övriga rörelsekostnader	-308	-366	-6 423
Rörelseresultat (EBIT)	6 902	503	62 172
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	71	15 308
Räntekostnader och liknande resultatposter	-10 093	-7 846	-30 935
Resultat efter finansiella poster (EBT)	-3 191	-7 272	46 545
Skatt på periodens resultat	187	1 624	-13 877
PERIODENS RESULTAT	-3 004	-5 648	32 668
Poster som kommer att omklassificeras till resultat			
Omräkningsdifferenser vid utländska verksamheter	-4 403	-5 101	19 584
Övrigt totalresultat	-4 403	-5 101	19 584
TOTALRESULTAT FÖR PERIODEN	-7 407	-10 749	52 252
Periodens resultat hänf.t. moderf. aktieägare	-3 004	-5 648	32 668
Periodens resultat hänförligt till minoritetsintresse			
Totalresultat h.t. moderföretagets aktieägare	-7 407	-10 749	52 252
Totalresultat hänförligt till minoritetsintresse			
Resultat per aktie före utspädning	-0,17	-0,40	2,27
Resultat per aktie efter utspädning⁷	-0,17	-0,40	2,25
¹⁾ Varav avskrivningar på produkträttigheter	-9 152	-2 514	-13 838
EBITDA	16 666	3 426	77 907
Avskrivningar produkträttigheter	-9 152	-2 514	-13 838
Avskrivningar övrigt	-612	-409	-1 897
Rörelseresultat (EBIT)	6 902	503	62 172

⁷ I de perioder koncernen redovisar negativt resultat uppkommer ingen utspädningseffekt. Detta eftersom utspädningseffekt enbart redovisas när en potentiell konvertering till stamaktier skulle innebära att resultat per aktie blir lägre.



RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG (KONCERNEN)

(TSEK)	2017.03.31	2016.03.31	2016.12.31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	996 753	257 959	1 000 367
Materiella anläggningstillgångar	688	872	774
Finansiella anläggningstillgångar	1	1	1
Uppskjuten skattefordran	11 064	17 850	10 161
Summa anläggningstillgångar	1 008 506	276 682	1 011 303
Varulager	54 242	23 256	42 224
Kundfordringar och andra fordringar	89 859	63 583	92 545
Kortfristiga finansiella tillgångar	-	94 425	-
Kassa och bank	74 045	228 790	86 104
Summa omsättningstillgångar	218 146	410 054	220 873
SUMMA TILLGÅNGAR	1 226 652	686 736	1 232 176
Eget kapital och skulder			
Eget kapital (hänf. till moderbolagets aktieägare)	554 733	342 622	561 625
Långfristiga räntebärande skulder	589 790	293 658	589 040
Långfristiga ej räntebärande skulder	7 545	-	6 971
Kortfristiga ej räntebärande skulder	74 584	50 456	74 540
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 226 652	686 736	1 232 176



RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG (KONCERNEN)

(TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster	6 902	502	62 171
Erhållna och betalda finansiella poster	-9 078	-35	-8 319
Betald skatt	-5	-26	-24
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:</i>			
Avskrivningar och andra justeringar	9 764	2 923	-29 073
Kostnader för personaloptionsprogram ⁸	542	562	1 748
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	8 125	3 926	26 503
Förändring i rörelsekapital			
Ökning (-) / Minskning (+) av varulager	-12 756	-1 056	-20 025
Ökning (-) / Minskning (+) av rörelsefordringar	1 256	-9 571	-30 651
Ökning (+) / Minskning (-) av rörelseskulder	501	3 074	6 232
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	-2 874	-3 627	-17 941
Investeringsverksamheten			
Nettoinvesteringar i immateriella tillgångar	-8 878	-3 891	-680 401
Nettoinvesteringar i inventarier	-31	-104	-255
Nettoinvesteringar i finansiella tillgångar	-	-98 854	-
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN	-8 909	-102 849	-680 656
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån (+) / Amortering lån (-)	-	290 106	584 263
Emission av aktier efter transaktionskostnader	-51	-	153 689
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN	-51	290 106	737 952
Förändring i likvida medel	-11 834	183 630	39 355
Likvida medel vid periodens början	86 104	45 356	45 356
Kursdifferens i likvida medel	-225	-196	1 393
Likvida medel vid periodens slut	74 045	228 790	86 104

⁸ Observera att omvärdering av uppskattade kostnader för sociala avgifter för personaloptioner redovisas i förändring av rörelseskulder



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL (KONCERNEN)

(TSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Ansamlad förlust	Totalt eget kapital
1 januari – 31 mars 2017					
Ingående balans 1 januari 2017	1 741	524 003	62 119	-26 238	561 625
<i>Totalresultat</i>					
Periodens resultat				-3 004	-3 004
Övrigt totalresultat - omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter			-4 403		-4 403
<i>Transaktioner med aktieägare</i>					
Transaktionskostnader nyemission		-39			-39
Personaloptioner		554			554
UTGÅENDE BALANS 31 MARS 2017	1 741	524 518	57 716	-29 242	554 733
1 januari - 31 mars 2016					
Ingående balans 1 januari 2016	1 422	367 772	42 535	-58 906	352 823
<i>Totalresultat</i>					
Periodens resultat				-5 648	-5 648
Övrigt totalresultat - omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter			-5 101		-5 101
<i>Transaktioner med aktieägare</i>					
Personaloptioner		549			549
UTGÅENDE BALANS 31 MARS 2016	1 422	368 321	37 434	-64 554	342 622
1 januari - 31 december 2016					
Ingående balans 1 januari 2016	1 422	367 772	42 535	-58 906	352 823
<i>Totalresultat</i>					
Periodens resultat				32 668	32 668
Övrigt totalresultat - omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter			19 584		19 584
<i>Transaktioner med aktieägare</i>					
Nyemission	319	158 432			158 752
Transaktionskostnader nyemission		-3 948			-3 948
Personaloptioner		1 747			1 747
UTGÅENDE BALANS 31 DECEMBER 2016	1 741	524 003	62 119	-26 238	561 625



NYCKELTAL (KONCERNEN)

(TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Nettoomsättning	104 550	69 452	334 304
Bruttomarginal %	70 %	70 %	70 %
EBITDA	16 666	3 426	77 907
EBITDA %	16 %	5 %	23 %
Rörelseresultat (EBIT)	6 902	503	62 172
Resultat efter skatt	-3 004	-5 648	32 668
Vinstmarginal %	Neg	Neg	10 %
Balansomslutning	1 226 652	686 736	1 232 176
Nettofordran	-515 745	-64 868	-502 936
Skuldsättningsgrad	106 %	86 %	105 %
Soliditet	45 %	50 %	46 %
Räntabilitet på eget kapital	-1 %	-2 %	6 %
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,17	-0,40	2,25
Operativt kassaflöde per aktie efter utspädning, SEK	-0,17	-0,25	-1,24
Eget kapital per aktie, SEK	31,86	24,10	32,26
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	17 411 842	14 172 130	14 413 627
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	17 618 649	14 388 450	14 503 738
Antal aktier vid periodens slut	17 411 842	14 217 522	17 411 842
Aktiekurs på balansdagen, SEK	58,25	52,50	57,00
Börsvärde på balansdagen, MSEK	1 014	746	992

Nyckeltalsdefinitioner

Moberg Pharma presenterar vissa finansiella mått i bokslutskommunikén som inte definieras enligt IFRS. Moberg Pharma anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning då de möjliggör utvärdering av bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag.

Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS.

Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella och materiella anläggningstillgångar
Vinstmarginal	Resultat efter skatt i procent av nettoomsättning
Nettofordran	Likvida medel minus räntebärande skulder
Skuldsättningsgrad	Räntebärande skulder i förhållande till eget kapital
Soliditet	Eget kapital vid årets utgång i förhållande till balansomslutningen
Räntabilitet på eget kapital	Periodens resultat dividerat med utgående eget kapital
Resultat per aktie*	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning
Operativt kassaflöde per aktie	Kassaflöde från den löpande verksamheten dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antal utestående aktier vid periodens slut

*Definieras enligt IFRS



RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG (MODERBOLAGET)

(TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Nettoomsättning	31 134	17 400	103 348
Kostnad sålda varor	-4 217	-4 827	-23 223
Bruttovinst	26 917	12 573	80 125
Försäljningskostnader	-11 139	-3 573	-21 540
Affärsutvecklings- och administrationskostnader	-6 593	-5 822	-24 736
Forsknings- och utvecklingskostnader	-3 808	-3 395	-11 718
Övriga rörelseintäkter	96	-	17 940
Övriga rörelsekostnader	-308	-342	-6 299
Rörelseresultat	5 165	-559	33 772
Ränteintäkter	-	70	15 308
Räntekostnader	-10 093	-7 845	-30 935
Resultat efter finansiella poster	-4 928	-8 334	18 145
Skatt på periodens resultat	891	2 065	-3 713
RESULTAT	-4 037	-6 269	14 432



BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG (MODERBOLAGET)

(TSEK)	2017-03-31	2016-03-31	2016-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	843 267	86 084	842 712
Materiella anläggningstillgångar	404	610	452
Finansiella anläggningstillgångar	178 107	178 107	178 107
Uppskjuten skattefordran	11 064	14 827	10 161
Summa anläggningstillgångar	1 032 842	279 628	1 031 432
Varulager	343	406	370
Kundfordringar och andra fordringar	12 123	23 215	13 123
Fordringar till koncernbolag	43 302	25 648	25 699
Kortfristiga finansiella tillgångar	-	94 425	-
Kassa och bank	39 277	215 714	72 379
Summa omsättningstillgångar	95 045	359 408	111 571
SUMMA TILLGÅNGAR	1 127 887	639 036	1 143 003
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	491 461	318 280	494 983
Långfristiga räntebärande skulder	589 790	293 658	589 040
Kortfristiga ej räntebärande skulder	46 636	27 098	58 980
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 127 887	639 036	1 143 003



KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG (MODERBOLAGET)

(TSEK)	Jan-mar 2017	Jan-mar 2016	Helår 2016
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster	5 165	-559	33 772
Erhållna och betalda finansiella poster	-9 078	-35	-8 319
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:</i>			
Avskrivningar och andra justeringar	8 371	1 026	-3 450
Kostnader för personaloptionsprogram	393	194	1 312
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	4 851	626	23 315
Förändring i rörelsekapital			
Ökning (-) / Minskning (+) av varulager	27	-	36
Ökning (-) / Minskning (+) av rörelsefordringar	-16 603	6 770	18 317
Ökning (+) / Minskning (-) av rörelseskulder	-12 448	-439	11 677
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	-24 173	6 957	53 345
Investeringsverksamheten			
Nettoinvesteringar i immateriella tillgångar	-8 878	-3 891	-740 303
Nettoinvesteringar i inventarier	-	-104	-115
Nettoinvesteringar i finansiella tillgångar	-	-98 854	-
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN	-8 878	-102 849	-740 418
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån (+) / Amortering lån (-)	-	290 106	584 263
Emission av aktier efter transaktionskostnader	-51	-	153 689
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGS- VERKSAMHETEN	-51	290 106	737 952
Förändring i likvida medel	-33 102	194 214	50 879
Likvida medel vid periodens början	72 379	21 500	21 500
Likvida medel vid periodens slut	39 277	215 714	72 379



REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har, i likhet med årsbokslutet för 2016, upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de har antagits av EU, och den svenska årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2, Redovisning för juridiska personer.

Koncernen använder sig av samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder såsom de har beskrivits i årsredovisningen för 2016. Ett antal nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar har antagits av EU och ska tillämpas från och med 1 januari 2017. Dessa förändringar har inte haft någon väsentlig effekt på koncernen.

Belopp anges i svenska kronor, avrundade till närmaste tusental om inget annat anges. Avrundningar till tusentals kronor kan innebära att beloppen inte stämmer om de summeras. MSEK är en förkortning för miljoner SEK. Belopp och siffror inom parentes avser jämförelsesiffror för motsvarande period förra året.

SEGMENTRAPPORTERING

Moberg Pharmas verksamhet omfattar endast en verksamhetsgren; att kommersialisera och utveckla medicinska produkter. Koncernens rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning i sin helhet utgör därför ett rörelsesegment.

NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Inga väsentliga förändringar har skett i relationer och transaktioner med närstående.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Med undantag för obligationslånet motsvarar verkliga värden på finansiella instrument approximativt bokförda värden per 31 mars 2017. Obligationslånets verkliga värde, enligt nivå 2 i värderingshierarkin, uppgick till ca 636 MSEK (baserat på likvidhandelspris) per 31 mars 2017. Tilläggsköpeskilling värderas enligt nivå 3 i värderingshierarkin och uppgick till ca 20 MSEK per 31 mars 2017.



KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Delårsrapport för januari – juni 2017 8 augusti 2017
Delårsrapport för januari – september 2017 13 november 2017

Årsstämma för Moberg Pharma kommer att hållas den 16 maj 2017 kl. 17.00 i bolagets lokaler. Årsredovisningen och kallelse till stämma finns tillgänglig på bolagets hemsida www.mobergpharma.se

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA

Peter Wolpert, verkställande direktör, tel. 08-522 307 00, peter.wolpert@mobergpharma.se
Anna Ljung, CFO, tel. 08-522 307 01, anna.ljung@mobergpharma.se

För ytterligare information om Moberg Pharmas verksamhet hänvisas till bolagets hemsida, www.mobergpharma.se

Denna delårsrapport är inte granskad av bolagets revisorer.

FÖRSÄKRAN

Undertecknade försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Bromma, 8 maj 2017

Thomas Eklund
Styrelseordförande

Wenche Rolfsen
Styrelseledamot

Torbjörn Koivisto
Styrelseledamot

Thomas Thomsen
Styrelseledamot

Geert Cauwenbergh
Styrelseledamot

Mattias Klintemar
Styrelseledamot

Peter Wolpert
VD